

פרופיל החברה

החברה עוסקת במספר תחומי פעילות, כשכולם סביב עולם הרכב והליסינג:

1. **בדיקת כדאיות מעבר** – שירות מקצועי ומהימן ביותר עבור חברות שמעוניינות בבדיקה של ביצוע עסקאות שונות מול הישארות במצב הנוכחי.
2. **בדיקת עסקאות קיימות** – החברה בוחנת אפשרות להשביח ולהוזיל עסקאות ומבצעת בדיקת היתכנות ללקוחות עסקיים.
3. **ייעוץ ליסינג פרטי לארגונים** – סיוע בעסקאות עבור קבוצות וארגונים שמעוניינים בליסינג פרטי במקום רכישת כלי רכב או ליסינג תפעולי.
4. **מחקרים** – ביצוע עבודות מחקר על איתנות חברת הליסינג וההשכרה, על השוק ועל עתיד ענף הרכב, התחברה והליסינג בישראל.
5. **ביצוע מכרזי ליסינג-בסיכום עם הלקוח**, החברה פועלת אך ורק באמצעות ביצוע מכרזי ליסינג. אם הלקוח מחוייב במכרז על פי החוק וגם אם הלקוח איננו מחוייב.

כל פעילות זו מבוצעת באמצעות צוות מצומצם הפועל באמצעות האינטרנט וכן צוות מזכירות לתיאומי פגישות. אבי הורוביץ מנהל את החברה ואמון על כל מסמך היוצא בשמה. החברה פעילה כבר למעלה מ-20 שנים ומבוססת על ניסיונו הרב של מר הורוביץ (ניסיון של כ-40 שנה בענף הליסינג).

החברה נותנת מענה לצורך הקיים לייעוץ מקצועי, פיננסי וטכני בתחום זה, כמו ברבים אחרים בארץ. החברה מעניקה שירותי ייעוץ ליסינג לחוג לקוחות רחב המונה גורמים פרטיים, חברות פרטיות וחברות ציבוריות מובילות בענפי המזון, השירותים וההייטק.

החברה מתמחה בין היתר, בייעוץ בעסקאות ליסינג, בביצוע התמחרויות ובעריכת מכרזי ליסינג למחוייבי ביצוע מכרזים כמו עיריות וחברות ממשלתיות וכל לקוח המבקש זאת. הורוביץ יועצי ליסינג מעניקה שירות מקצועי של ניתוח הצרכים מחד וניתוח עלויות הרכב הקיימות מאידך, ובהתאם "תפירת" תכנית ליסינג מתאימה ללקוח.

אבי הורוביץ - כך החל הליסינג התפעולי בישראל...

בין עיסוקיו בתחום, אבי הורוביץ הקים וניהל את חברת הליסינג התפעולי הראשונה בישראל (קופל נהיגה עצמית), אותה מכר בשנת 1996 ושמה כיום "שלמה סיקסט". מר הורוביץ שימש מאז המכירה, כיועץ ליסינג לגופים מובילים רבים בישראל. מתוקף ניסיונו, אבי הורוביץ בעל היכרות ומעורבות רחבה בשוק הרכב והליסינג בכלל, וכן ידע מקצועי באפשרויות ההתייעלות בענף זה.

החברה נכנסה ל"נישה" ייחודית זאת, מתוך זיהוי הצורך למקצועיות גם בתחום זה, מתוקף הפרצות הרבות, מגוון כלי הרכב ובחירת אלה המתאימים ללקוח הן מבחינת "מעמד" המשתמשים והן מבחינת צריכת הדלק ושיווי השימוש. החברה מטפלת בצד ההסכמים בעיקר בעקבות גונוי ההסכמים השונים והדקויות הכלכליות ששוויון

הורוביץ יועצי ליסינג

ת.ד. 10198 פתח תקווה

טל: 050-5332449

דוא"ל: Horowitz.Advisors@Gmail.Com

נמדד בממון רב, והדורשות התמחות כמו בכל ענף פיננסי או מקצועי אחר. החברה משמשת למעשה כ"קניין" הליסינג מטעם הלקוח (להבדיל מחברת הליסינג עצמה).

התפישה הכלכלית של חברת הורוביץ יועצי ליסינג

בדומה לשירות הייחודי, גם התפישה הכלכלית של החברה – ייחודית. החברה גובה תשלום, רק עם הצלחתה לעמוד בדרישות הלקוח ביחס לעסקת הליסינג. הדרישות והציפיות מתגבשות בטרם ההתקשרות למתן שירותי הייעוץ. מכאן שהורוביץ יועצים נוקטת את הגישה האמריקאית המודרנית: **ההצלחה שלך – היא ההצלחה שלנו!**

כאמור, התמחות החברה מבוססת בין השאר, על הענקת שירותי ייעוץ וליווי לאורך עסקות הליסינג לחברות המבקשות לייעל את פעילותן בתחום כלי הרכב. פעילות זו מתייחסת לחברות בינוניות וגדולות המבקשות לבצע התמחרות או מכרז מול מספר חברות, מוסדות וארגונים.

בין שאר פעילויותיה, החברה בודקת עסקאות קיימות, ומשפרת את התנאים שלהן. לעתים מצליחה החברה לגרום לחיסכון מהותי בהיקף משמעותי ביותר לכל כלי רכב על פני תקופת העסקה.

בין לקוחותינו

